


[DOWNLOAD](#)

[READ ONLINE](#)
[\[3.51 MB \]](#)

By Ing Elisur P Rez Sedano, Ing Elisur Perez Sedano

Createspace, United States, 2012. Paperback. Book Condition: New. 224 x 150 mm. Language: Spanish . Brand New Book ***** Print on Demand *****.Profundo analisis sobre las objeciones de ventas. Por que es tan agotador ser vendedor profesional? No creo que la respuesta sea simple, pero podemos descartar que el cansancio venga de la necesidad de capacitacion continua, de la relacion directa entre ventas e ingresos o de la ferrea competencia. En realidad lo mas agotador es enfrentar el no continuo de nuestros clientes, asi es, las objeciones son al mismo tiempo el alfa y omega de una carrera en ventas profesionales. Las objeciones son las responsables de que las companias en todo el mundo dependan de vendedores que promuevan sus productos y negocien sus contratos, pero al mismo tiempo, van mermando poco a poco la moral de los vendedores, incluso de los mas exitosos, hasta que finalmente se refleja su efecto en los resultados. Este libro propone un sistema para manejar las objeciones de ventas en una forma mas sistematica, sobre todo tomando en cuenta los sentimientos del vendedor al enfrentarse con las objeciones de sus clientes. El enfoque sistematico del manejo de objeciones se realiza a traves del metodo...

Reviews

It is straightforward in read through safer to recognize. It really is full of knowledge and wisdom I am just easily could get a satisfaction of reading a created pdf.

-- **Mr. Sigrid Swaniawski PhD**

A new electronic book with a new point of view. it was writtern extremely completely and benefical. Its been written in an extremely straightforward way in fact it is simply following i finished reading this publication through which really altered me, alter the way i really believe.

-- **Dr. Florian Runte**